



ERFOLG IST... WENN NACHHALTIG- KEIT NICHT NUR EIN BE- KENNTNIS IST, SONDERN AUCH IHR BERUF.

Aus Ölschlamm noch das Letzte rausholen, Klärschlamm so aufbereiten, dass wenig Reststoffe entsorgt werden müssen oder aus Thunfischresten wertvolles Fischöl gewinnen – bei Flottweg finden wir Lösungen, die wirklich nachhaltig sind. Sind Sie auf der Suche nach sinnvollen Aufgaben?

Vertriebsingenieur Lebensmitteltechnologie (m/w/d)



Ihre Aufgaben

- Globale Vermarktung spezifische Gesamtlösungen zur Proteingewinnung in enger Abstimmung mit unseren Kunden und Technologiepartnern
- Individuelle Beratung der Kunden unter Berücksichtigung ökonomischer und ökologischer Aspekte
- Präsentation unserer Produkte und Erstellung von Angeboten bis hin zur Vertragsverhandlung
- Strategische Bearbeitung bestehender sowie Identifikation und Aktivierung neuer Märkte
- Weltweite Durchführung von Schulungen
- Aktive Mitwirkung bei internationalen Messen und Konferenzen

Ihr Profil

- Studium im Bereich Lebensmitteltechnologie, Verfahrenstechnik oder vergleichbare Studienrichtung
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen (ca. 40-60 Tage pro Jahr)
- Kommunikationsstärke, Präsentationssicherheit und Verhandlungsgeschick

Wir bieten

unbefristete Vollzeitstelle, attraktives Gehalt, Homeoffice, zusätzliche Benefits, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Bewerben Sie sich am besten noch heute online unter www.flottweg.com/de/karriere.

Fragen beantworten wir Ihnen gerne auch persönlich.

Ihre Ansprechpartnerin: Frau Elke Möckl, Tel. +49 8741 301-0, E-Mail: karriere@flottweg.com